



Depuis sa fondation en 1981, l'entreprise basée dans le canton de Neuchâtel n'a cessé de croître pour devenir un acteur incontournable du chocolat en Suisse, principalement avec sa marque **SwissDream**, dans le domaine haut de gamme avec sa marque **Goldkenn** Chocolate ainsi que dans le domaine saisonnier pour enfants avec sa marque **Bibichoc**. Solidement présente en Suisse et à l'international avec plus de 80 collaborateurs, la société doit son succès à son savoir-faire et à son esprit tourné vers l'innovation.

Une entreprise familiale, des valeurs fortes, des marques de tradition dans notre pays.

Le service que nous apportons à nos clients est de la plus haute importance et afin de pouvoir encore mieux y répondre, nous recherchons de suite ou à convenir un(e)

KEY ACCOUNT MANAGER NATIONAL

Votre travail -- Vous êtes en charge de nos clients clefs du marché suisse incluant le développement, la gestion des assortiments, des budgets ainsi que la planification d'activités promotionnelles.

La gestion commerciale des produits des marques SwissDream, Golkenn, Bibichoc et Pfister font partie intégrante de votre mission.

Vous collaborez étroitement avec la direction, l'équipe de vente ainsi qu'avec le marketing.

Vous observez le marché et l'analysez. Vous gérez les différents investissements et suivez la rentabilité de vos clients.

Vous participez et avez le lead sur certains projets de business développement.

Vous intégrez occasionnellement le panel de dégustateurs pour de nouveaux projets de développement.

Votre formation -- Vous êtes une personne dynamique, passionnée par la vente et possédez une grande expérience confirmée des biens de consommation du marché de détail et de la dans la grande distribution suisse.

Vous avez un diplôme fédéral dans la vente ou une formation équivalente.

Vous -- une personne juste, investie, droite, rigoureuse et organisée, habituée à négocier des contrats en collaboration avec votre direction.

Vous êtes autonome et prenez des initiatives.

Vous maîtrisez le suisse allemand ou l'allemand et le français.

Ce poste vous intéresse ?

Nous offrons des conditions intéressantes, une excellente ambiance de travail avec une équipe motivée.

Nous vous engageons à nous faire parvenir les documents usuels à notre adresse :

CD Group / Choco-Diffusion – DIRECTION POSTULATION - CP 792 – 2400 Le Locle ou par email à job@cdgroup.ch

www.cdgroup.ch